

Mission Exploratoire - Montréal Connecte 2024



CULLETTIVITÀ DI **CORSICA**
COLLECTIVITÉ DE **CORSE**

Agenza di Sviluppo
Economicu di a Corsica
Agence de Développement
Économique de la Corse

SO L'identité
d'une économie
CORSICA

Vous êtes :

- ✓ Une start-up tech ou entreprise innovante Corse
- ✓ Vous ambitionnez un développement à l'international d'envergure
- ✓ Vous souhaitez renforcer votre positionnement international



Nous vous proposons :

- ✓ Un « **bootcamp digital** » pour en savoir plus sur les méthodes à adopter et les best practices made in America!
- ✓ Une **immersion** dans l'écosystème montréalais

→ Ces méthodes, développées par le pôle Tech de Business France notamment en Amérique du Nord ont été le fruit d'une longue réflexion menée par les équipes au plus proche du marché le plus développé et le plus innovant du monde.

→ Pour aborder l'international, il est important de se préparer en amont et de définir une stratégie go-to-market claire. Pour ce faire, une réflexion sur le **positionnement**, le **marché**, les **clients**, les **finances**, les **RH**, la **communication** sont des éléments essentiels.

→ Cette mission de préparation sera organisée EN LIGNE par les **experts Tech Team France Export Amérique du Nord** en lien avec **vos écosystèmes Tech locaux**

→ Cette édition mettra l'accent sur le **Québec** et des **Témoignages** de TPE/PME!

Format de la mission



Programme

ETAPE 1

- **Kick-Off** en JUIN 2024
- **Bootcamp digital** en JUILLET 2024
 - ✓ *2 Rdvs individuels (avant et après le bootcamp) - conseils personnalisés*
 - ✓ *5 sessions théoriques et interactives de coaching pour la stratégie Go-to-Market, avec intervenants extérieurs et retours d'expérience*

ETAPE 2



<MTL> CONNECTE

- **Mission Exploratoire à l'occasion du Mtl Connecte** du 15 au 18 Octobre 2024
 - ✓ *Découvrir Montréal, hub tech de renommée mondiale*
 - ✓ *Participer à des activités mettant de l'avant la délégation Corse*
 - ✓ *Assister à l'événement tech digitale **MTL Connecte***

Bootcamp : se déployer à international *

Partage des méthodes et best practices de développement à l'international par l'équipe Business France organisé en 5 séquences thématiques.

1

L'ECOSYSTEME TECH NORD AMERICAIN

Comment est structuré le marché Nord-Américain en Tech ? Quels sont les principaux Hubs technologiques ?

2

ETUDE DU POSITIONNEMENT & DES CLIENTS

Quel est le problème résolu et la proposition de valeur? Quel est le marché auquel vous vous adressez? ROI? Qui sont les concurrents?

Qui sont les cibles? Comment les identifier? Quels sont les canaux d'acquisition et les modèles de distribution?

3

PITCH & COMMUNICATION

Nail your business meeting & master your pitch. Comment adapter son discours/sa communication à des prospects étrangers?

Intervention de l'équipe communication

4

BUDGET - FINANCEMENT & RESSOURCES HUMAINES

Stratégie de financement et besoin de trésorerie, quelles sont les sources de financements disponibles?

Intervention des équipes VIE de Business France et de Bpifrance

5

RETOURS D'EXPERIENCE

Témoignages d'entreprises alumni ou d'entrepreneurs : partage des échecs et des réussites

A propos du Montréal Connecte

< MTL >
CONNECTE

Edition 2023 :

- ✓ 10000+ participants
- ✓ 19 délégations
- ✓ 60 pays



Conférences
et panels



Ateliers



Rencontres B2B
et volet recrutement



Moments réseautage



MTL Tech Awards :
concours international
de l'innovation

Thématiques :



INTELLIGENCE
ARTIFICIELLE



CULTURE ET
CRÉATIVITÉ



CYBERSÉCURITÉ



ÉDUCATION ET
INCLUSION NUMÉRIQUE



Vitrine MTL connecte :
besoins ou innovations
en technologie



Rencontres
des Secteurs d'Excellence :
valorisation de l'écosystème
québécois



Focus Territoire :
présentations
d'écosystèmes
locaux et internationaux



Visites
techno-culturelles à
Montréal
et visites en région

Projet de programme

Fin juin

Kick-off Digital (45 minutes)

- Présentation de la mission digitale
- Définition des principaux besoins et objectifs pendant cette mission
- Présentation des entreprises, activités, avancées à l'international (3 - 5 min par sociétés)
- Icebreaker – 20 minutes – *entreprises participantes seulement*

Juillet

Mission Online

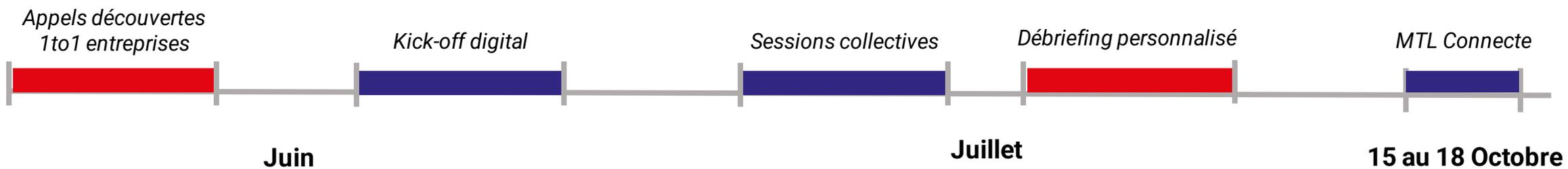
- Les **5 sessions online** seront organisées en fonction du plan de charge des sociétés et des Trade Advisors en début ou en fin de journée pour tenir compte des décalages horaires entre les différentes entreprises participantes.
- Une **session de débriefing personnalisée** sera organisée à l'issue de la formation au cours de laquelle l'entreprise pourra pitcher et présenter son positioning statement, ses buyer personas et segmentation de son marché aux formateurs. Cette présentation sera challengée et permettra de définir une roadmap de développement international personnalisée pour l'entreprise en amont du salon Mtl Connecte.

Octobre

MTL Connecte

- Sélection des différentes conférences, ateliers pour chaque entreprise participante
- Organisation de visites de lieux Tech à visiter à Montréal
- Participation à un évènement de réseautage pour développer votre réseau Québécois/Canadien

Calendrier 2024



Contacts Amérique du Nord



Fayssal MAJID

Director Tech @Business France

Soutient les startups et PME techs françaises à se développer en Amérique du Nord.

Rôles précédents : conseiller export, account management, business development, coordinateur.

Zone(s) géographique(s) : Bombay (Inde), Paris & Amérique du Nord.

Contact :

Fayssal.majid@businessfrance.fr

+ 1 437 361 4995



Hugo CHAMPAILLER

Trade advisor – New York

Soutient les startups et PME techs françaises à se développer en Amérique du Nord

Rôles précédents : conseiller export, account management, business development, coordinateur.

Zone(s) géographique(s) : Amérique du Nord.

Contact :

hugo.champaille@businessfrance.fr

+ 1 347 209 9472



Lucie ROINSON

Trade advisor - Montréal

Soutient les startups et PME techs françaises à se développer en Amérique du Nord

Rôles précédents : business développement sur les secteurs Retail Tech, Ad Tech & Industries Culturelles et Créatives

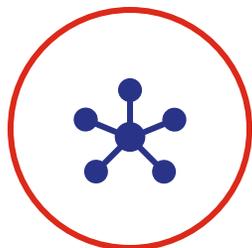
Zone(s) géographique(s) : Paris (France), Montréal (Canada)

Contact :

lucie.roinson@businessfrance.fr

+1 514 809 3108

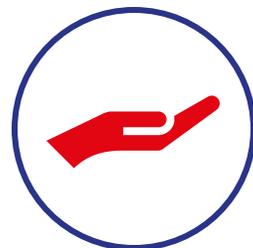
Business France Amérique du Nord



METTRE EN RELATION

Salons

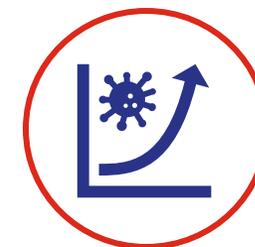
Tout au long de l'année nous mettons à l'honneur de nombreuses entreprises françaises sur les plus grands salons internationaux sous le Pavillon France



ACCOMPAGNER

Missions individuelles

L'équipe accompagne les entreprises dans la structuration de leur stratégie d'entrée sur un nouveau marché à travers des analyses concurrentielles et l'initiation de courants d'affaires



ACCELERER

Programme d'accélération

Nous capitalisons sur la richesse de notre réseau local d'entrepreneurs, de mentors et d'executives pour accélérer la croissance des entreprises françaises les plus prometteuses

